

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«КАРАЧАЕВО-ЧЕРКЕССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ У.Д. АЛИЕВА»**

**Институт филологии  
Кафедра иностранных языков**

УТВЕРЖДАЮ  
И.о. проректора по УР  
М.Х. Чанкаев  
«30» апреля 2025 г., протокол № 8

**Рабочая программа дисциплины**

**ИНОСТРАННЫЙ ЯЗЫК**

*(наименование дисциплины (модуля))*

Направление подготовки

***44.03.05 Педагогическое образование (с двумя профилями подготовки)***

*(шифр, название направления)*

Направленность (профиль) программы

***Русский язык; литература***

Квалификация выпускника

***бакалавр***

Форма обучения

***Очная/заочная***

Год начала подготовки – 2021

Карачаевск, 2025

## **Введение**

1. Назначение: ФОС предназначен для объективной оценки уровня сформированности компетенций.

2. ФОС является приложением к программе дисциплины «Иностранный язык»

3. Разработчик: Тамбиева София Исмаиловна, к.п.н., доц. каф. ин.яз.

ФОС рассмотрен и утвержден на заседании кафедры иностранных языков на 2025-2026 уч. год, протокол № 10 от 24.06.2025 г.

## 1. Описание показателей и критериев оценивания на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Компетенции	Зачтено			Не зачтено
	Высокий уровень (отлично) (86-100% баллов)	Средний уровень (хорошо) (71-85% баллов)	Низкий уровень (удовлетворительно) (56-70% баллов)	Ниже порогового уровня (неудовлетворительно) (до 55 % баллов)
УК-4: Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	УК-4.1. Знает в полном объеме грамматическую систему и лексический минимум одного из иностранных языков.	УК-4.1. Знает основную грамматическую систему и лексический минимум одного из иностранных языков.	УК-4.1. В целом знает основные грамматические системы и лексический минимум одного из иностранных языков.	УК-4.1. Знает фрагментарно грамматическую систему и лексический минимум одного из иностранных языков.
	УК-4.2. Умеет в полном объеме логически верно организовывать устную и письменную речь.	УК-4.2. Умеет логически верно организовывать устную и письменную речь.	УК-4.2. В целом умеет логически верно организовывать устную и письменную речь.	УК-4.2. Не умеет логически верно организовывать устную и письменную речь.
	УК-4.3. Владеет в полном объеме навыками извлечения необходимой информации из оригинального текста на иностранном языке по профессиональной проблематике.	УК-4.3. В целом владеет навыками извлечения необходимой информации из оригинального текста на иностранном языке по профессиональной проблематике.	УК-4.3. Не достаточно владеет навыками извлечения необходимой информации из оригинального текста на иностранном языке по профессиональной проблематике.	УК-4.3. Не владеет навыками извлечения необходимой информации из оригинального текста на иностранном языке по профессиональной проблематике.

Оценивание уровня сформированности компетенции по дисциплине осуществляется на основе «Положения о проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам магистратуры – в федеральном государственном образовательном учреждении высшего образования «Карачаево-Черкесский государственный университет имени У.Д. Алиева».

## 2. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИЙ

№ задания	Правильный ответ	Содержание вопроса	Компетенция
<b>Задания с выбором одного ответа и обоснованием выбора</b>			
1	<p>Ответ: А</p> <p>Обоснование: Официальные письма требуют строгого соблюдения этикета. Вариант А соответствует стандартам официальной переписки, тогда как варианты В и С являются менее официальными и уместны лишь в личной коммуникации</p>	<p><i>Какой правильный вариант приветствия в официальном письме?</i></p> <p>A. Dear Sir/Madam,  B. Hey!  C. Hello everyone!</p>	УК-4 ОПК-1
2	<p>Ответ: А</p> <p>Обоснование: Если адресат вам незнаком или общение официально-корректное, используется стандартная формула вежливости - "Yours sincerely". Другие выражения подходят больше для дружеского или полуофициального тона.</p>	<p><i>Выберите правильное выражение для завершения официального письма коллеге, которого Вы ранее не знали лично:</i></p> <p>A. Yours sincerely,  B. Best wishes,  C. Cheers,</p>	УК-4 ОПК-1
3	<p>Ответ: А</p> <p>Обоснование: Правильная</p>	<p><i>Какие грамматически правильные конструкции используются для согласования предложений при формулировании условий сделки?</i></p>	УК-4 ОПК-1

	<p>конструкция условных предложений должна содержать форму будущего времени в главном предложении и настоящее простое в придаточном предложении. Во втором варианте нарушена временная согласованность, третий вариант также ошибочен грамматически.</p>	<p>A. If he arrives on time, we'll start negotiations immediately.  B. When he will arrive, then we'll begin discussions.  C. He comes here next week, we are going to sign contract.</p>	
4	<p>Ответ: В  Обоснование: Phrase "follow up" означает продолжение обсуждения или действий относительно какого-то дела. Это значит желание вернуться к обсуждению предмета переговоров или принять меры по решению возникшего вопроса.</p>	<p><i>Что означает фраза "We would like to follow up on this matter"?</i>  A. Мы хотели бы заняться другим проектом.  B. Мы хотим продолжить обсуждение вопроса.  C. Нам надо завершить этот проект быстрее.</p>	<p>УК-4  ОПК-1</p>
5	<p>Ответ: А  Обоснование: Ответ А является официальным и уважительным</p>	<p><i>Выберите наиболее подходящий ответ на предложение партнера о встрече завтра утром:</i>  A. Yes, I agree tomorrow morning is fine.  B. Sure, let's do it.  C. Tomorrow afternoon sounds better for me.</p>	<p>УК-4  ОПК-1</p>

	<p>м способом подтверждения встречи. Варианты В и С звучат менее формально и один из них даже предлагает изменение первоначального плана.</p>		
6	<p>Ответ: А Обоснование: Письмо должно быть написано в официальном стиле с использованием соответствующей лексики. Ответ А звучит профессионально и подчеркивает уважение к партнерству. Остальные варианты более неформальны и неприменимы в официальных письмах.</p>	<p><i>Определите правильную конструкцию для написания благодарственного письма клиенту:</i> A. Thank you very much for choosing our company as your business partner. We highly value your trust and cooperation. B. Thanks a lot! It's great working with you guys! C. Appreciate your support so far.</p>	УК-4 ОПК-1
7	<p>Ответ: С Обоснование: Для первого контакта или важной рабочей переписки лучше выбрать официальный тон. Вариант С выражает</p>	<p><i>Выберите верную фразу для начала профессионального электронного письма коллеге из другой компании:</i> A. How's everything going? B. Hope you're doing well! C. Good day, could you kindly clarify...</p>	УК-4 ОПК-1

	<p>необходимую степень уважения и одновременно задаёт деловой характер обращения. Остальные ответы воспринимаются скорее как неформальные и неофициальные.</p>		
8	<p>Ответ: А Обоснование: Перевод должен точно передавать смысл оригинала. Здесь важно подчеркнуть завершение процесса, что отражено в варианте А. Варианты В и С содержат искажённые смыслы.</p>	<p><i>Выберите корректный перевод следующей фразы: "We have completed all stages of the project."</i> А. Мы завершили все этапы проекта. В. Мы начали реализацию всех этапов проекта. С. Проект близится к своему завершению.</p>	УК-4 ОПК-1
9	<p>Ответ: А Обоснование: Отказ в деловой среде требует корректности и ясности. Вариант А сформулирован правильно и учитывает правила делового этикета. Варианты В и С выглядят слишком грубо или неопределённо.</p>	<p><i>Определите подходящую фразу для отказа от приглашения на мероприятие:</i> А. Unfortunately, I cannot attend due to prior commitments. В. No way, I'm busy! С. Sorry, but maybe another time.</p>	УК-4 ОПК-1

	о.		
<b>Задания с выбором нескольких ответов и обоснованием выбора</b>			
10	<p>Ответы: А, В</p> <p>Обоснование: Заключительные фразы А и В соответствуют нормам официального делового общения. Варианты С и Е излишне личные и фамильярные, а вариант D подходит для полуделового или личного общения, но выглядит немного неформально для строгой официальной переписки.</p>	<p><i>Какие из приведенных ниже фраз подходят для заключения официального письма коллеге?</i></p> <p>A. Sincerely yours,  B. Regards,  C. Love,  D. All the best,  E. See ya later!</p>	УК-4 ОПК-1
11	<p>Ответы: А, С, D</p> <p>Обоснование: Профессиональное представление предполагает официальное обращение и использование имени-фамилии вместе с названием организации (вариант А). Предложение обмена визиткой (вариант С) тоже характерно для делового этикета. Приветствие (вариант D) демонстрирует должный</p>	<p><i>Отметьте корректные способы представления себя на первой встрече с иностранным партнером:</i></p> <p>A. My name is Ivan Petrov from Acme Corporation.  B. You can call me Pete.  C. This is my card. Please feel free to contact me anytime.  D. Pleased to meet you, Ms. Smith.  E. Hi there! What's up?</p>	УК-4 ОПК-1

	уровень вежливости. Вариант В неуместен в официальной обстановке.		
12	<p>Ответы: А, В, Е</p> <p>Обоснование: Объясняя задержку заказчику, важно выразить сожаление и объяснить ситуацию корректно и уважительно. Варианты А, В и Е соответствуют этому требованию. Варианты С и D звучат некорректно и негативно влияют на репутацию компании.</p>	<p><i>Какие фразы подойдут для объяснения задержки выполнения заказа вашему зарубежному клиенту?</i></p> <p>A. We're sorry for the delay caused by unforeseen circumstances.</p> <p>B. Due to some issues beyond our control, we're experiencing delays.</p> <p>C. It was really not possible to deliver on time because we didn't work hard enough.</p> <p>D. We'll try harder next time.</p> <p>E. Rest assured, we're doing everything possible to resolve the situation quickly.</p>	УК-4 ОПК-1
13	<p>Ответы: А, D</p> <p>Обоснование: Варианты А и D показывают профессиональный подход к приглашению и предоставляют возможность заинтересованному лицу подтвердить свое намерение прийти. Варианты В, С и Е имеют недостаточную степень официальности и профессионализма.</p>	<p><i>Отметьте подходящие формы для приглашения на конференцию в профессиональном сообщении:</i></p> <p>A. Would you be interested in attending our annual conference next month?</p> <p>B. Do you want to come to our meeting?</p> <p>C. The conference starts at 10 AM sharp. Don't miss out!</p> <p>D. Let me know if you'd like an invitation.</p> <p>E. Join us for coffee before the event begins.</p>	УК-4 ОПК-1

**Задания на установление соответствия**

14

Ответы:

A. Thank you for taking - the time to meet with us yesterday. Это традиционная фраза благодарности за проведённую встречу, часто используется в конце письма.

B. We regret to inform - that we cannot fulfill your order due to production delays. Стандартная формула, применяемая для передачи неприятных новостей, в частности невозможности выполнения заказа.

C. Looking forward to - hearing from you soon. Распространённая фраза в конце письма, означающая ожидание скорого ответа от адресата.

D. Please find enclosed - the requested documents. Обычно используется для уведомления о вложенных документах.

E. In reference to your - last email, we confirm receipt of your inquiry. Данная фраза применяется для ссылок на предыдущие коммуникации, подтверждая факт получения

*Установите соответствие между началом и концом предложения, употребляемых в деловой переписке.*

Начало предложения	Продолжение предложения
A. Thank you for taking	<input type="checkbox"/> the time to meet with us yesterday.
B. We regret to inform	<input type="checkbox"/> that we cannot fulfill your order due to production delays.
C. Looking forward to	<input type="checkbox"/> hearing from you soon.
D. Please find enclosed	<input type="checkbox"/> the requested documents.
E. In reference to your	<input type="checkbox"/> last email, we confirm receipt of your inquiry.

УК-4  
ОПК-1

	запроса.														
15	<p>Ответы:  A-Kind regards,  B-With respect,  C-Warm greetings,  D-Sincerely yours,  E-Faithfully</p>	<p><i>Выберите подходящие окончания к началу письма или электронного сообщения, используемые в деловой практике.</i></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Начало письма</th> <th>Окончание письма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>A. Dear colleagues,</td> <td><input type="checkbox"/> Kind regards.</td> </tr> <tr> <td>B. To whom it may concern</td> <td><input type="checkbox"/> With respect.</td> </tr> <tr> <td>C. Respected partners,</td> <td><input type="checkbox"/> Warm greetings.</td> </tr> <tr> <td>D. Dear Mr. Johnson,</td> <td><input type="checkbox"/> Sincerely yours.</td> </tr> <tr> <td>E. Attention to HR Manager</td> <td><input type="checkbox"/> Faithfully.</td> </tr> </tbody> </table>	Начало письма	Окончание письма	A. Dear colleagues,	<input type="checkbox"/> Kind regards.	B. To whom it may concern	<input type="checkbox"/> With respect.	C. Respected partners,	<input type="checkbox"/> Warm greetings.	D. Dear Mr. Johnson,	<input type="checkbox"/> Sincerely yours.	E. Attention to HR Manager	<input type="checkbox"/> Faithfully.	УК-4 ОПК-1
Начало письма	Окончание письма														
A. Dear colleagues,	<input type="checkbox"/> Kind regards.														
B. To whom it may concern	<input type="checkbox"/> With respect.														
C. Respected partners,	<input type="checkbox"/> Warm greetings.														
D. Dear Mr. Johnson,	<input type="checkbox"/> Sincerely yours.														
E. Attention to HR Manager	<input type="checkbox"/> Faithfully.														
16	<p>Ответы:  A-высокий,  B-низкий,  C-высший,  D-средний,  E-средний</p>	<p><i>Распределите следующие обращения по уровню формальности.</i></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Обращение</th> <th>Уровень формальности (Высокий / Средний / Низкий)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>A. Dear Sir/Madam,</td> <td><input type="checkbox"/> Высокий</td> </tr> <tr> <td>B. Hi John,</td> <td><input type="checkbox"/> Низкий</td> </tr> <tr> <td>C. Dear Dr. Williams,</td> <td><input type="checkbox"/> Высший</td> </tr> <tr> <td>D. Hello Mary,</td> <td><input type="checkbox"/> Средний</td> </tr> <tr> <td>E. Greetings from Team X</td> <td><input type="checkbox"/> Среднее</td> </tr> </tbody> </table>	Обращение	Уровень формальности (Высокий / Средний / Низкий)	A. Dear Sir/Madam,	<input type="checkbox"/> Высокий	B. Hi John,	<input type="checkbox"/> Низкий	C. Dear Dr. Williams,	<input type="checkbox"/> Высший	D. Hello Mary,	<input type="checkbox"/> Средний	E. Greetings from Team X	<input type="checkbox"/> Среднее	УК-4 ОПК-1
Обращение	Уровень формальности (Высокий / Средний / Низкий)														
A. Dear Sir/Madam,	<input type="checkbox"/> Высокий														
B. Hi John,	<input type="checkbox"/> Низкий														
C. Dear Dr. Williams,	<input type="checkbox"/> Высший														
D. Hello Mary,	<input type="checkbox"/> Средний														
E. Greetings from Team X	<input type="checkbox"/> Среднее														
17	<p>Ответы:  A-Accept the order,  B-Receive confirmation,  C-Schedule a meeting,  D-Return to work,  E-Offer a discount</p>	<p><i>Переведите русские фразы на английский язык и поставьте в соответствие их значению.</i></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Русская фраза</th> <th>Английская версия</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>A. Принять заказ</td> <td><input type="checkbox"/> Accept the order.</td> </tr> <tr> <td>B. Получить подтверждение</td> <td><input type="checkbox"/> Receive confirmation.</td> </tr> <tr> <td>C. Назначить встречу</td> <td><input type="checkbox"/> Schedule a meeting.</td> </tr> <tr> <td>D. Вернуться к работе</td> <td><input type="checkbox"/> Return to work.</td> </tr> <tr> <td>E. Предоставить скидку</td> <td><input type="checkbox"/> Offer a discount.</td> </tr> </tbody> </table>	Русская фраза	Английская версия	A. Принять заказ	<input type="checkbox"/> Accept the order.	B. Получить подтверждение	<input type="checkbox"/> Receive confirmation.	C. Назначить встречу	<input type="checkbox"/> Schedule a meeting.	D. Вернуться к работе	<input type="checkbox"/> Return to work.	E. Предоставить скидку	<input type="checkbox"/> Offer a discount.	УК-4 ОПК-1
Русская фраза	Английская версия														
A. Принять заказ	<input type="checkbox"/> Accept the order.														
B. Получить подтверждение	<input type="checkbox"/> Receive confirmation.														
C. Назначить встречу	<input type="checkbox"/> Schedule a meeting.														
D. Вернуться к работе	<input type="checkbox"/> Return to work.														
E. Предоставить скидку	<input type="checkbox"/> Offer a discount.														
18	<p>Ответы:  A-Yours faithfully,  B-Sincerely,  C-Kind regards,  D-Best regards,  E-Cordially</p>	<p><i>Расставьте соответствующие концовки для писем согласно правилам делового этикета.:</i></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Начальная фраза письма</th> <th>Концовка письма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>A. Dear Mr. Smith,</td> <td><input type="checkbox"/> Yours faithfully</td> </tr> <tr> <td>B. To Whom It May Concern,</td> <td><input type="checkbox"/> Sincerely</td> </tr> <tr> <td>C. Dear Colleagues,</td> <td><input type="checkbox"/> Kind regards</td> </tr> <tr> <td>D. Dear Customer,</td> <td><input type="checkbox"/> Best regards</td> </tr> <tr> <td>E. Dear Dr. Anderson,</td> <td><input type="checkbox"/> Cordially</td> </tr> </tbody> </table>	Начальная фраза письма	Концовка письма	A. Dear Mr. Smith,	<input type="checkbox"/> Yours faithfully	B. To Whom It May Concern,	<input type="checkbox"/> Sincerely	C. Dear Colleagues,	<input type="checkbox"/> Kind regards	D. Dear Customer,	<input type="checkbox"/> Best regards	E. Dear Dr. Anderson,	<input type="checkbox"/> Cordially	УК-4 ОПК-1
Начальная фраза письма	Концовка письма														
A. Dear Mr. Smith,	<input type="checkbox"/> Yours faithfully														
B. To Whom It May Concern,	<input type="checkbox"/> Sincerely														
C. Dear Colleagues,	<input type="checkbox"/> Kind regards														
D. Dear Customer,	<input type="checkbox"/> Best regards														
E. Dear Dr. Anderson,	<input type="checkbox"/> Cordially														
19	<p>Ответы:  A-As Soon As Possible,  B-For Your Information,  C- (Please respond),  D-By The Way,  E-Carbon Copy</p>	<p><i>Сопоставьте сокращённое слово с полным вариантом.</i></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Сокращение</th> <th>Полная форма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>A. ASAP</td> <td><input type="checkbox"/> As Soon As Possible</td> </tr> <tr> <td>B. FYI</td> <td><input type="checkbox"/> For Your Information</td> </tr> <tr> <td>C. RSVP</td> <td><input type="checkbox"/> (Please respond)</td> </tr> <tr> <td>D. BTW</td> <td><input type="checkbox"/> By The Way</td> </tr> <tr> <td>E. CC</td> <td><input type="checkbox"/> Carbon Copy</td> </tr> </tbody> </table>	Сокращение	Полная форма	A. ASAP	<input type="checkbox"/> As Soon As Possible	B. FYI	<input type="checkbox"/> For Your Information	C. RSVP	<input type="checkbox"/> (Please respond)	D. BTW	<input type="checkbox"/> By The Way	E. CC	<input type="checkbox"/> Carbon Copy	УК-4 ОПК-1
Сокращение	Полная форма														
A. ASAP	<input type="checkbox"/> As Soon As Possible														
B. FYI	<input type="checkbox"/> For Your Information														
C. RSVP	<input type="checkbox"/> (Please respond)														
D. BTW	<input type="checkbox"/> By The Way														
E. CC	<input type="checkbox"/> Carbon Copy														

20	<p>Ответы:  A-further discussing this opportunity with you,  B-any further assistance, please do not hesitate to contact us,  C-whether you wish to proceed with the proposed changes,  D-is the documentation you requested,  E-we thank you for your continued partnership</p>	<p><i>Соедините начало предложения с правильным окончанием.</i></p> <table border="1" data-bbox="584 226 1369 629"> <thead> <tr> <th data-bbox="584 226 978 259">Начало предложения</th> <th data-bbox="978 226 1369 259">Окончание предложения</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="584 259 978 333">A. We look forward to</td> <td data-bbox="978 259 1369 333"><input type="checkbox"/> further discussing this opportunity with you.</td> </tr> <tr> <td data-bbox="584 333 978 407">B. Should you require</td> <td data-bbox="978 333 1369 407"><input type="checkbox"/> any further assistance, please do not hesitate to contact us.</td> </tr> <tr> <td data-bbox="584 407 978 481">C. Please let us know</td> <td data-bbox="978 407 1369 481"><input type="checkbox"/> whether you wish to proceed with the proposed changes.</td> </tr> <tr> <td data-bbox="584 481 978 555">D. Enclosed herewith</td> <td data-bbox="978 481 1369 555"><input type="checkbox"/> is the documentation you requested.</td> </tr> <tr> <td data-bbox="584 555 978 629">E. On behalf of our team</td> <td data-bbox="978 555 1369 629"><input type="checkbox"/> we thank you for your continued partnership.</td> </tr> </tbody> </table>	Начало предложения	Окончание предложения	A. We look forward to	<input type="checkbox"/> further discussing this opportunity with you.	B. Should you require	<input type="checkbox"/> any further assistance, please do not hesitate to contact us.	C. Please let us know	<input type="checkbox"/> whether you wish to proceed with the proposed changes.	D. Enclosed herewith	<input type="checkbox"/> is the documentation you requested.	E. On behalf of our team	<input type="checkbox"/> we thank you for your continued partnership.	УК-4 ОПК-1
Начало предложения	Окончание предложения														
A. We look forward to	<input type="checkbox"/> further discussing this opportunity with you.														
B. Should you require	<input type="checkbox"/> any further assistance, please do not hesitate to contact us.														
C. Please let us know	<input type="checkbox"/> whether you wish to proceed with the proposed changes.														
D. Enclosed herewith	<input type="checkbox"/> is the documentation you requested.														
E. On behalf of our team	<input type="checkbox"/> we thank you for your continued partnership.														
21	<p>Ответы:  A-Заголовок письма,  B-Приветствие,  C-Введение темы,  D-Основная часть письма,  E-Заключение письма</p>	<p><i>Установите соответствие между частями письма и их функциями.</i></p> <table border="1" data-bbox="584 958 1369 1193"> <thead> <tr> <th data-bbox="584 958 978 992">Часть письма</th> <th data-bbox="978 958 1369 992">Функция части письма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="584 992 978 1032">A. Subject line</td> <td data-bbox="978 992 1369 1032"><input type="checkbox"/> Заголовок письма</td> </tr> <tr> <td data-bbox="584 1032 978 1072">B. Salutation</td> <td data-bbox="978 1032 1369 1072"><input type="checkbox"/> Приветствие</td> </tr> <tr> <td data-bbox="584 1072 978 1113">C. Introduction</td> <td data-bbox="978 1072 1369 1113"><input type="checkbox"/> Введение темы</td> </tr> <tr> <td data-bbox="584 1113 978 1153">D. Body</td> <td data-bbox="978 1113 1369 1153"><input type="checkbox"/> Основная часть письма</td> </tr> <tr> <td data-bbox="584 1153 978 1193">E. Sign-off</td> <td data-bbox="978 1153 1369 1193"><input type="checkbox"/> Заключение письма</td> </tr> </tbody> </table>	Часть письма	Функция части письма	A. Subject line	<input type="checkbox"/> Заголовок письма	B. Salutation	<input type="checkbox"/> Приветствие	C. Introduction	<input type="checkbox"/> Введение темы	D. Body	<input type="checkbox"/> Основная часть письма	E. Sign-off	<input type="checkbox"/> Заключение письма	УК-4 ОПК-1
Часть письма	Функция части письма														
A. Subject line	<input type="checkbox"/> Заголовок письма														
B. Salutation	<input type="checkbox"/> Приветствие														
C. Introduction	<input type="checkbox"/> Введение темы														
D. Body	<input type="checkbox"/> Основная часть письма														
E. Sign-off	<input type="checkbox"/> Заключение письма														
<b>Задания на установление последовательности</b>															
22	<p>Ответ: 5172364</p>	<p><i>Расположите элементы делового письма в правильной последовательности.</i></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1) Дата</li> <li>2) Приветствие (salutation)</li> <li>3) Основная часть письма (main body)</li> <li>4) Подпись (signature)</li> <li>5) Реквизиты получателя (recipient's address)</li> <li>6) Завершающая фраза (courteous closing)</li> <li>7) Тема письма (subject line)</li> </ol>	УК-4 ОПК-1												
23	<p>Ответ: 12354</p>	<p><i>Порядок проведения делового телефонного разговора на английском языке.</i></p> <p>Располагаются этапы телефонного разговора в правильной хронологической последовательности.</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1) Приветствие и идентификация стороны (greeting and identification)</li> <li>2) Высказывание основной цели звонка (stating the purpose)</li> <li>3) Уточнение деталей и принятие решения (clarifying details and reaching decisions)</li> <li>4) Прощание и завершение разговора (farewell and ending the call)</li> </ol>	УК-4 ОПК-1												

		5) Запрашивание обратной связи или повторный контакт (requesting feedback or arranging future contact)	
24	Ответ: 51342	<p><i>Расположите действия в правильной последовательности для успешного проведения презентации.</i></p> <p>1) Создание конспекта и выделение главных идей (creating an outline and highlighting key ideas)</p> <p>2) Тренировка произнесения речи (rehearsing the speech)</p> <p>3) Подготовка раздаточного материала и демонстрационных материалов (preparing handouts and visuals)</p> <p>4) Настройка технического оснащения (checking technical setup)</p> <p>5) Изучение аудитории и адаптация речи (audience analysis and adaptation)</p>	УК-4 ОПК-1
25	Ответ: 31245	<p><i>Расположите в правильной последовательности действия при прохождении собеседования на английском языке.</i></p> <p>1) Вступительное приветствие и ознакомление с условиями собеседования (initial greeting and understanding interview format)</p> <p>2) Реакция на задаваемые вопросы и разъяснение опыта (responding to questions and explaining experience)</p> <p>3) Предварительная подготовка и сбор информации о компании (preparation and gathering information about the company)</p> <p>4) Получение рекомендаций и разъяснений по следующему этапу (receiving advice and clarifications for next steps)</p> <p>5) Прощание и оставление благоприятного впечатления (finding closure and leaving a positive impression)</p>	УК-4 ОПК-1
<b>Задание с развернутым ответом</b>			
26	<p>Ответ: [Your Company Name] [Address] [City, Postal Code] [Phone Number] [Email Address]</p> <p>[Today's Date]</p> <p>Mr./Mrs./Ms. [Full Name], Director General, [Partner Company Name] [Company Address] [City, Country]</p> <p>Subject: Proposal for Joint Marketing</p>	<p><i>Вам необходимо написать официальное деловое письмо на английском языке директору крупной компании-партнера с целью предложить совместное проведение маркетинговой кампании.</i></p> <p><b>Требования к выполнению задания:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Строго соблюдать структуру делового письма (приветствие, вводная часть, главная мысль, детализация предложений, заключение, подпись).</li> <li>- Использовать формализованный стиль и соответствующую лексику делового общения.</li> <li>- Объем письма - примерно 200–250 слов.</li> <li>- В письме укажите: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Ваши ожидания от совместного сотрудничества;</li> <li>• Преимущества предлагаемой кампании для обеих сторон;</li> <li>• Предполагаемый бюджет и сроки реализации;</li> <li>• Возможность дальнейшей встречи для детального</li> </ul> </li> </ul>	УК-4 ОПК-1

<p>Campaign</p> <p>Dear Mr./Mrs./Ms. [Last Name],</p> <p>This letter serves to formally propose a joint marketing campaign between our companies aimed at increasing brand awareness and expanding customer reach across our target markets. We believe that such collaboration will benefit both organizations significantly through mutual promotion efforts.</p> <p>Our primary objective is to enhance product visibility and drive sales growth while maintaining cost efficiency. Through combined resources, including shared advertising channels and promotional activities, we anticipate achieving greater results than either party could achieve independently.</p> <p>The proposed budget for this initiative amounts to approximately \$[Budget Amount]. We suggest allocating funds equally between our two companies, ensuring balanced contributions towards mutually beneficial outcomes. Preliminary planning indicates a six-month implementation timeline starting from Q2 of this year.</p> <p>To ensure alignment</p>	<p>обсуждения.</p> <p><b>Критерии оценки:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Структура письма: соблюдение всех обязательных частей делового письма (до 20%).</li> <li>- Язык и стилистика: точность употребления деловой лексики и правильность грамматического строя (до 30%).</li> <li>- Содержательность: полнота раскрытия поставленных задач и аргументации преимуществ (до 30%).</li> <li>- Качество оформления: аккуратность и чистота исполнения, отсутствие орфографических и пунктуационных ошибок (до 20%).</li> </ul>	
---	---	--

	<p>and maximize synergies, we recommend scheduling a detailed discussion session where we can explore strategic opportunities together. We envision exploring various media platforms, targeting complementary audiences, and leveraging each other's strengths effectively.</p> <p>We remain committed to nurturing long-term partnerships built upon trust and collaborative efforts toward common goals. We welcome your input and enthusiasm in moving forward with this exciting venture.</p> <p>Sincerely,</p> <p>[Your Full Name] Position Title Contact Details</p>		
<b>Задания открытого типа на дополнение</b>			
27	<p>Ответ: offer you, discount applies only</p>	<p><i>Дополните деловое письмо поставщиком на английском языке, вставляя пропущенные элементы.</i></p> <p>Текст: Dear Mr. Brown, Thank you for your interest in our company's services. We are pleased to offer you a special discount of 10% on your first order. This discount applies only to orders placed before December 31st. Please contact us if you have any further questions. Sincerely, [Your Name]</p>	УК-4 ОПК-1
28	<p>Ответ: "...the payment should be made within 30 days of receiving the invoice."</p>	<p><i>Завершите предложение, придав ему полную смысловую законченность.</i></p> <p>Предложение: "In accordance with our agreement..."</p>	УК-4 ОПК-1
29	<p>Ответ: "...that the meeting scheduled for next Monday is still on?"</p>	<p><i>Закончите диалог, добавив следующую реплику.</i></p> <p><b>Диалог:</b> -Hello, this is John speaking. How can I help you? -Hi, John. I received your email earlier today. Just wanted to confirm...</p>	УК-4 ОПК-1
30	<p>Ответ: All employees must</p>	<p><i>Расширьте объявление на английском языке, дополнив его одной-двумя важными деталями.</i></p>	УК-4 ОПК-1

	submit their monthly performance reports by Friday, November 10th. Reports should be submitted electronically to hr@company.com. Failure to comply will result in disciplinary measures being taken.	<b>Объявление:</b> All employees must submit their reports by Friday, November 10th. Failure to comply will result in disciplinary action.	
31	Ответ: Could you please specify the preferred dates and times available for the meeting?	<i>Сформулируйте вопрос на английском языке, расширяя данный контекст и требующий получения дополнительной информации.</i> <b>Контекст:</b> We would like to arrange a meeting to discuss the details of our upcoming project.	УК-4 ОПК-1

3. **Шкала оценивания** (за правильный ответ дается 3 балла по заданию открытого типа и по 1 баллу для остальных заданий)

- «не зачтено» или «неудовлетворительно» – менее 56%;  
«удовлетворительно» – 56-70%;  
«хорошо» – 71-85%;  
«отлично» – 86-100%.

#### 4. КЛЮЧИ К ТЕСТОВЫМ ЗАДАНИЯМ

№ задания	Правильный ответ
1	Ответ: А Обоснование: Официальные письма требуют строгого соблюдения этикета. Вариант А соответствует стандартам официальной переписки, тогда как варианты В и С являются менее официальными и уместны лишь в личной коммуникации
2	Ответ: А Обоснование: Если адресат вам незнаком или общение официально-корректное, используется стандартная формула вежливости - "Yours sincerely". Другие выражения подходят больше для дружеского или полуофициального тона.
3	Ответ: А Обоснование: Правильная конструкция условных предложений должна содержать форму будущего времени в главном предложении и настоящее простое в придаточном предложении. Во втором варианте нарушена временная согласованность, третий вариант также ошибочен грамматически.
4	Ответ: В Обоснование: Phrase "follow up" означает продолжение обсуждения или действий относительно

	какого-то дела. Это значит желание вернуться к обсуждению предмета переговоров или принять меры по решению возникшего вопроса.
5	<p>Ответ: А</p> <p>Обоснование: Ответ А является официальным и уважительным способом подтверждения встречи. Варианты В и С звучат менее формально и один из них даже предлагает изменение первоначального плана.</p>
6	<p>Ответ: А</p> <p>Обоснование: Письмо должно быть написано в официальном стиле с использованием соответствующей лексики. Ответ А звучит профессионально и подчеркивает уважение к партнерству. Остальные варианты более неформальны и неприменимы в официальных письмах.</p>
7	<p>Ответ: С</p> <p>Обоснование: Для первого контакта или важной рабочей переписки лучше выбрать официальный тон. Вариант С выражает необходимую степень уважения и одновременно задаёт деловой характер обращения. Остальные ответы воспринимаются скорее как неформальные и неофициальные.</p>
8	<p>Ответ: А</p> <p>Обоснование: Перевод должен точно передавать смысл оригинала. Здесь важно подчеркнуть завершение процесса, что отражено в варианте А. Варианты В и С содержат искажённые смыслы.</p>
9	<p>Ответ: А</p> <p>Обоснование: Отказ в деловой среде требует корректности и ясности. Вариант А сформулирован правильно и учитывает правила делового этикета. Варианты В и С выглядят слишком грубо или неопределённо.</p>
10	<p>Ответы: А, В</p> <p>Обоснование: Заключительные фразы А и В соответствуют нормам официального делового общения. Варианты С и Е излишне личные и фамильярные, а вариант D подходит для полуделового или личного общения, но выглядит немного неформально для строго официальной переписки.</p>
11	<p>Ответы: А, С, D</p> <p>Обоснование: Профессиональное представление предполагает официальное обращение и использование имени-фамилии вместе с названием организации (вариант А). Предложение обмена визиткой (вариант С) тоже характерно для делового этикета. Приветствие (вариант D) демонстрирует должный уровень вежливости. Варианты В и Е неуместны в официальной обстановке.</p>

12	<p>Ответы: А, В, Е</p> <p>Обоснование: Объясняя задержку заказчику, важно выразить сожаление и объяснить ситуацию корректно и уважительно. Варианты А, В и Е соответствуют этому требованию. Варианты С и D звучат некорректно и негативно влияют на репутацию компании.</p>
13	<p>Ответы: А, D</p> <p>Обоснование: Варианты А и D показывают профессиональный подход к приглашению и предоставляют возможность заинтересованному лицу подтвердить свое намерение прийти. Варианты В, С и Е имеют недостаточную степень официальности и профессионализма.</p>
14	<p>Ответы:</p> <p>A. Thank you for taking - the time to meet with us yesterday. Это традиционная фраза благодарности за проведенную встречу, часто используется в конце письма.</p> <p>B. We regret to inform - that we cannot fulfill your order due to production delays. Стандартная формула, применяемая для передачи неприятных новостей, в частности невозможности выполнения заказа.</p> <p>C. Looking forward to - hearing from you soon. Распространенная фраза в конце письма, означающая ожидание скорого ответа от адресата.</p> <p>D. Please find enclosed - the requested documents. Обычно используется для уведомления о вложенных документах.</p> <p>E. In reference to your - last email, we confirm receipt of your inquiry. Данная фраза применяется для ссылок на предыдущие коммуникации, подтверждая факт получения запроса.</p>
15	<p>Ответы:</p> <p>A-Kind regards,  B-With respect,  C-Warm greetings,  D-Sincerely yours,  E-Faithfully</p>
16	<p>Ответы:</p> <p>A-высокий,  B-низкий,  C-высший,  D-средний,  E-средний</p>
17	<p>Ответы:</p> <p>A-Accept the order,  B-Receive confirmation,  C-Schedule a meeting,  D-Return to work,  E-Offer a discount</p>
18	<p>Ответы:</p> <p>A-Yours faithfully,  B-Sincerely,  C-Kind regards,  D-Best regards,</p>

	E-Cordially
19	<p>ОТВЕТЫ:  A-As Soon As Possible,  B-For Your Information,  C- (Please respond),  D-By The Way,  E-Carbon Copy</p>
20	<p>ОТВЕТЫ:  A-further discussing this opportunity with you,  B-any further assistance, please do not hesitate to contact us,  C-whether you wish to proceed with the proposed changes,  D-is the documentation you requested,  E-we thank you for your continued partnership</p>
21	<p>ОТВЕТЫ:  A-Заголовок письма,  B-Приветствие, C-Введение темы,  D-Основная часть письма,  E-Заключение письма</p>
22	ОТВЕТ: 5172364
23	ОТВЕТ: 12354
24	ОТВЕТ: 51342
25	ОТВЕТ: 31245
26	<p>ОТВЕТ: [Your Company Name]  [Address]  [City, Postal Code]  [Phone Number]  [Email Address]</p> <p>[Today's Date]</p> <p>Mr./Mrs./Ms. [Full Name],  Director General,  [Partner Company Name]  [Company Address]  [City, Country]</p> <p>Subject: Proposal for Joint Marketing Campaign</p> <p>Dear Mr./Mrs./Ms. [Last Name],</p> <p>This letter serves to formally propose a joint marketing campaign between our companies aimed at increasing brand awareness and expanding customer reach across our target markets. We believe that such collaboration will benefit both organizations significantly through mutual promotion efforts.</p> <p>Our primary objective is to enhance product visibility and drive sales growth while maintaining cost efficiency. Through combined resources, including shared advertising channels and promotional activities, we anticipate achieving greater results than either party could achieve independently.</p> <p>The proposed budget for this initiative amounts to</p>

	<p>approximately \$[Budget Amount]. We suggest allocating funds equally between our two companies, ensuring balanced contributions towards mutually beneficial outcomes. Preliminary planning indicates a six-month implementation timeline starting from Q2 of this year.</p> <p>To ensure alignment and maximize synergies, we recommend scheduling a detailed discussion session where we can explore strategic opportunities together. We envision exploring various media platforms, targeting complementary audiences, and leveraging each other's strengths effectively.</p> <p>We remain committed to nurturing long-term partnerships built upon trust and collaborative efforts toward common goals. We welcome your input and enthusiasm in moving forward with this exciting venture.</p> <p>Sincerely,</p> <p>[Your Full Name] Position Title Contact Details</p>
27	<p>OTBET: offer you, discount applies only</p>
28	<p>OTBET: "...the payment should be made within 30 days of receiving the invoice."</p>
29	<p>OTBET: "...that the meeting scheduled for next Monday is still on?"</p>
30	<p>OTBET: All employees must submit their monthly performance reports by Friday, November 10th. Reports should be submitted electronically to hr@company.com. Failure to comply will result in disciplinary measures being taken.</p>
31	<p>OTBET: Could you please specify the preferred dates and times available for the meeting?</p>